



L'EXCEPTIONNEL EST NOTRE MÉTIER

CARRIERE ET RECRUTEMENT

COMMERCIAL Transport Terrestre France & Europe H/F

Toulouse – Cannes

... pour collaborer à l'expansion d'une PME française dans un cadre Européen.

CDI – 1-5 ans d'expérience commerciale – Bac+2/4 – Français et Anglais requis

Réf. 1801-EMB-Com01

Dans une phase d'expansion, l'entreprise Chabrilac recherche ses premiers commerciaux pour développer les ventes directes de services transport auprès de nouveaux clients en France et en Europe.

Le candidat idéal, capable de vendre en anglais comme en français, sait valoriser ses premières expériences commerciales BtoB avec des clients industriels, des grands groupes ou des professionnels du transport et de la logistique.

Votre poste – Reportant directement à la Direction, vous êtes chargé de recruter les nouveaux clients dans les secteurs Aerospace, Défense, Automobile, Arts et autres industries. Vous partagez votre temps entre la prospection à distance et la visite des clients depuis nos sites de Toulouse, Cannes, Paris et Châteauroux. En collaboration étroite avec nos exploitants, vous suivez avec attention les engagements commerciaux, les indicateurs de performance et la relation client.

Votre profil – Doué de bon sens commercial, vous avez une première expérience en promotion et vente de services BtoB auprès de clients industriels, de grands groupes, ou de professionnels du transport et de la logistique. Vous aimez commercer en français et en anglais avec les clients pour proposer des services adaptés et de qualité. Après une première expérience, et avec un niveau d'études supérieures, vous êtes disponible pour collaborer à l'expansion d'une entreprise française au sein de l'Union Européenne.

Notre offre – Nous vous proposons d'intégrer l'entreprise en CDI dans les meilleurs délais, idéalement en mars 2018, sur Toulouse ou Cannes en bénéficiant d'un package attractif. Avec le support de nos experts et exploitants, vous êtes formé aux pratiques et exigences des transports spéciaux. Nous vous accompagnons pour comprendre les demandes clients, la diversité des chargements et les problématiques du transport exceptionnel. Ainsi, après une période d'adaptation, vous saurez qualifier de nouveaux clients.

Notre entreprise – Entreprise à caractère familial, Chabrilac est un opérateur de transport spécialisé, classé parmi les meilleures entreprises dans son domaine. Nous gérons le fret des clients au travers de nos 4 services principaux : le transport routier de marchandises en tant que transporteur ou commissionnaire, le conseil, le stockage et la manutention. En 30 ans,



L'EXCEPTIONNEL EST NOTRE MÉTIER

CARRIERE ET RECRUTEMENT

l'entreprise Chabrillac est passée de transporteur local au rang d'opérateur de transport européen.

Implantés sur Toulouse, Cannes, Paris et Châteauroux, nous opérons sur l'ensemble de la France, et en Europe, en partenariat avec l'alliance *ROUTE TO SPACE*. Chabrillac est membre fondateur de cette Alliance qui, au travers de ses membres actuels, compte 13 bureaux dans 4 pays, un parc routier composé de plus de 700 cartes grises, et plus de 500 employés.

Vous avez le profil requis et adhérez à des valeurs telles que l'efficacité, la ponctualité, la réactivité, la sécurité, la loyauté et l'éthique, vous appréciez le travail d'équipe, ...alors rejoignez les Transports Chabrillac !

Merci de transmettre votre candidature (cv et lettre de motivation) par email à transports@chabrillac.fr sous la référence 1801-EMB-Com01.